

# 顧客は展示会で 見つけなさい

マーケティングコンサルタント  
ゆげ

## 弓削 徹 氏

新潟産業人クラブは、新潟県に事業所を持つ企業経営者・諸大学・団体等の交流会です。11月例会では事務局を担う日刊工業新聞社から新刊を上梓された弓削徹氏を招いて、確実に集客し商談を増やす48の法則をお聞きします。営業術として参考にしていただけることがぎっしり詰まっています！ぜひ、この貴重な機会を逃さずにご聴講ください。

顧客は  
展示会で  
見つけなさい

確実に集客・  
商談を増やす **48の法則**  
弓削 徹

「ネット競争過多」  
「売り込みが  
嫌われる時代」の

**最適営業術**

日刊工業新聞社

☆終演後には、サインを入れての  
著書の即売会を行ないます！  
新潟産業人クラブの会員は2割引！



東京・浅草生まれ。法政大学法学部卒業。  
クリエイターとしてSONY、サントリー、  
オリンパスなどの商品開発、販促キャンペ  
ーンを成功させ、「製造業なら弓削」との  
評価を得る。現在は、中小製造業のための  
コンサルタントとして活動。[ノートパソ  
コン]の名付け親。復興庁・被災地先行事  
例収集 監修委員、中小機構・震災復興支  
援アドバイザー、販路開拓コーディネー  
ターを拝命。全国の商工会議所など、マーケ  
ティング関連の講演で500回以上登壇。  
むずかしくなりがちなマーケティングテ  
ーマを、明解な図式とキーワードで伝える  
内容は、わかりやすく実践的と好評。

日時

11月9日(金) 17:00~18:30

会場

新潟グランドホテル 3階

- 聴講 無料（※但し、事前登録が必要です）
- 終演後は懇親会を開催します（参加費7千円）

【後援】（公財）にいがた産業創造機構（NICO）  
予定 （公財）新潟市産業振興財団（IPC財団）

【主催】新潟産業人クラブ（先端技術研究会）  
新潟県に事業所を持つ経営者の交流会  
日本産業人クラブ連合会所属（会員約1800名）  
事務局＝日刊工業新聞社 新潟支局内  
新潟市中央区白山浦 1-614 白山ビル 5F  
TEL (025)233-3883 FAX (025)233-6127  
[www.sentan.gr.jp](http://www.sentan.gr.jp) [sentan@sentan.gr.jp](mailto:sentan@sentan.gr.jp)

新潟産業人クラブ11月例会・特別講演会 聴講申込書 《締切：11月2日》

受付FAX→ 025-233-6127

所属				
住所	TEL	( )		
	FAX	( )		
	メール			
聴講者	役職	氏名	懇親会	入会
			参加・不参加	する・検討中

当日は17時までにご来場の上、記入・送信済みの本書を受付にお渡しください。