

# 顧客は展示会で 見つけなさい

顧客は  
展示会で  
見つけなさい

確実に集客・  
商談を増やす **48の法則**  
弓削 徹

「ネット競争過多」  
「売り込みが  
嫌われる時代」の

**最適営業術**

日刊工業新聞社

☆終演後には、サインを入れての  
著書の即売会を行ないます！  
新潟産業人クラブの会員は2割引！

マーケティングコンサルタント  
ゆ げ

## 弓削 徹 氏

新潟産業人クラブは、新潟県に事業所を持つ企業経営者・諸  
大学・団体等の交流会です。11月例会では事務局を担う日  
刊工業新聞社から新刊を上梓された弓削徹氏を招いて、确实  
に集客し商談を増やす48の法則をお聞きします。営業術と  
して参考にしていただけることがぎっしり詰まっています！  
ぜひ、この貴重な機会を逃さずにご聴講ください。



東京・浅草生まれ。法政大学法学部卒業。  
クリエイターとしてSONY、サントリー、  
オリンパスなどの商品開発、販促キャンペ  
ーンを成功させ、「製造業なら弓削」との  
評価を得る。現在は、中小製造業のための  
コンサルタントとして活動。[ノートパソ  
コン]の名付け親。復興庁・被災地先行事  
例収集 監修委員、中小機構・震災復興支  
援アドバイザー、販路開拓コーディネー  
ターを拝命。全国の商工会議所など、マーケ  
ティング関連の講演で500回以上登壇。  
むずかしくなりがちなマーケティングテ  
ーマを、明解な図式とキーワードで伝える  
内容は、わかりやすく実践的と好評。

日時

**11月9日(金) 17:00~18:30**

会場

**新潟グランドホテル 3階**

- 聴講 無料（※但し、事前登録が必要です）
- 終演後は懇親会を開催します（参加費7千円）

【後援】（公財）にいがた産業創造機構（NICO）  
予定 （公財）新潟市産業振興財団（IPC財団）

【主催】新潟産業人クラブ（先端技術研究会）  
新潟県に事業所を持つ経営者の交流会  
日本産業人クラブ連合会所属（会員約1800名）  
事務局＝日刊工業新聞社 新潟支局内  
新潟市中央区白山浦 1-614 白山ビル5F  
TEL (025)233-3883 FAX (025)233-6127  
[www.sentan.gr.jp](http://www.sentan.gr.jp) [sentan@sentan.gr.jp](mailto:sentan@sentan.gr.jp)

新潟産業人クラブ11月例会・特別講演会 聴講申込書 《締切：11月2日》

受付FAX→ **025-233-6127**

所属				
住所	TEL	( )		
	FAX	( )		
	メール			
聴講者	役職	氏名	懇親会 参加・不参加	入会 する・検討中

当日は17時までにご来場の上、記入・送信済みの本書を受付にお渡しください。